

Cesar Antonio Sanchez Garcia

- Tel: (056) 990364397
- Cel: (056) 950474169
- csg230700@gmail.com
- Manuel Sánchez, Macul, Región Metropolitana, Chile
- 35 años , Soltero/a , Venezuela.
- DNI: 260014927



\$1.300.000
líquido pretendido

Experiencia Laboral

Jun 2018 - Al presente	Analista comercial en Cosmoplas (Durante 2 años y 4 meses) Analista para la gerencia de productos Hidráulicos. * Realizar análisis de stock de los productos, seguimiento de las compras para cumplir con los plazos de las ventas y negociaciones con proveedores. * Realizar análisis de mercado, proyecciones,, seguimiento de ventas y proyectos. * Desarrollo de ofertas de productos con orientación al mercado y desarrollo de planes estratégicos. * Apoyar en la pre y post venta. * Seguimiento de ventas y proyectos, márgenes, stock y rotación de líneas de mi área. *Preparar y interpretar especificaciones técnicas referentes a los productos de mi área. *Coordinación con proveedores sobre despacho y negociación de descuentos adicionales para proyectos. Asistir respecto al área técnica de los productos.
Ene 2018 - Abr 2018	Vendedor en Interacción (Durante 4 meses) Visita periódica a clientes, captación de nuevos clientes, promocionar producto y realización de eventos en los locales asignados.
Ene 2017 - Jun 2017	Asesor comercial en Santa Rosa Automotores (Durante 6 meses) Ventas de vehículos 0 km y vehículos usados, encargado de local y realización de seguimiento de posibles clientes. Entregas de vehículos vendidos.
Ago 2014 - Nov 2016	Coordinador analista de ventas en Distribuidora Herlu (Durante 2 años y 4 meses) Encargado de llevar proceso administrativo, análisis de cobranza, análisis de ventas, realización de análisis de ventas y de gestión diarios según datos recolectados, realización de informes para la gerencia y compras de productos nuevos.
Nov 2010 - Mar 2014	Vendedor, coordinador supervisor de ventas en SOCO S.A (Durante 3 años y 5 meses) Los primeros dos años venta en terreno y realización de cobranza. Últimos años encargado del análisis de la información comercial, informes de ventas diarias, análisis de las ventas real versus presupuesto y margenes de productos, realizar las previsiones de las compras y ventas a futuro, elaboración de planes para medir la eficiencia en ventas y procesos.
Ene 2009 - Sep 2009	Asesor comercial en Mogosa Lara ca. (Durante 9 meses) Visitar clientes, realizar asesoramiento en ventas, realizar cobranza y búsqueda de clientes nuevos

Estudios

Oct 2018 - Dic 2019	Herramientas De Inglés En Nivel Básico (Otro / Graduado)
Chile	Eclass Ltda
	Área de estudio: Intérprete

Ago 2018 - Sep 2018 Chile	Microsoft Excel Nivel Intermedio Versión 2010 (Otro / Graduado) Instituto Nacional del Comercio Limitada Área de estudio: Computación / Informática
Jul 2018 - Jul 2018 Chile	Técnicas De Servicio Al Cliente En Ventas (Otro / Graduado) Instituto Nacional del Comercio Limitada Área de estudio: Marketing / Comercialización
Ago 2011 - Ago 2012 Venezuela	Gerencia Estratégica de Marketing y Ventas (Universitario / Graduado) Universidad Jose Antonio Páez Área de estudio: Marketing / Comercialización
Ago 2008 - Nov 2008 Venezuela	Computación Avanzada (Otro / Graduado) Centro de Informática y Estudios Sistematizados Área de estudio: Computación / Informática
Sep 2004 - May 2009 Venezuela	Licenciado en Administración Mención Mercadeo (Universitario / Graduado) Universidad Nacional Experimental Simón Rodríguez Área de estudio: Adm. de Empresas

Conocimientos y habilidades

Idiomas

Inglés: Escrito Básico, Oral Básico

Informática

CRM : Seniority Intermedio
Microsoft Office : Seniority Avanzado
Microsoft Excel : Seniority Avanzado

Otros conocimientos

Procedimiento De Venta Efectiva

Referencias

Experiencia laboral: Interacción - Vendedor
Referente: Rodrigo rodriguez (Fue mi par)
Contacto: RRodriguez@cosmoplas.cl / (056) 956476281

Experiencia laboral: Distribuidora Herlu - Coordinador Analista de Ventas
Referente: Jose Cequea (Fue mi par)
Contacto: Jcequea@cosmoplas.cl / (56) 971291759

Objetivo laboral

"Proactivo, emprendedor, responsable, manejo de paquete office, estudios realizados en procesos de ventas y de estrategias, métodos de comunicación y de negociación efectiva. "